

2019
ÅRSBERETNING

MONTEIN IIVARTI

IIVARI MONONEN GROUP 2019	3
FRA CEO	5
SCANPOLE	
Vekst og innovasjoner innen treimpregnering	6-9
PRIMATIMBER	
Kvalitet og målrettet utvikling	10-11
EXSANE	
Omfattende prosjekter og et sømløst samarbeid	12-13
IIVARI MONONEN GROUP	
Verdier og ansvar	14-15
Ansatte	16-18
Årsoppgjør	20-21
Styre og ledergruppe	22
Kontaktopplysninger	23

IIVARI MONONEN

Våre løsninger brukes daglig over hele verden

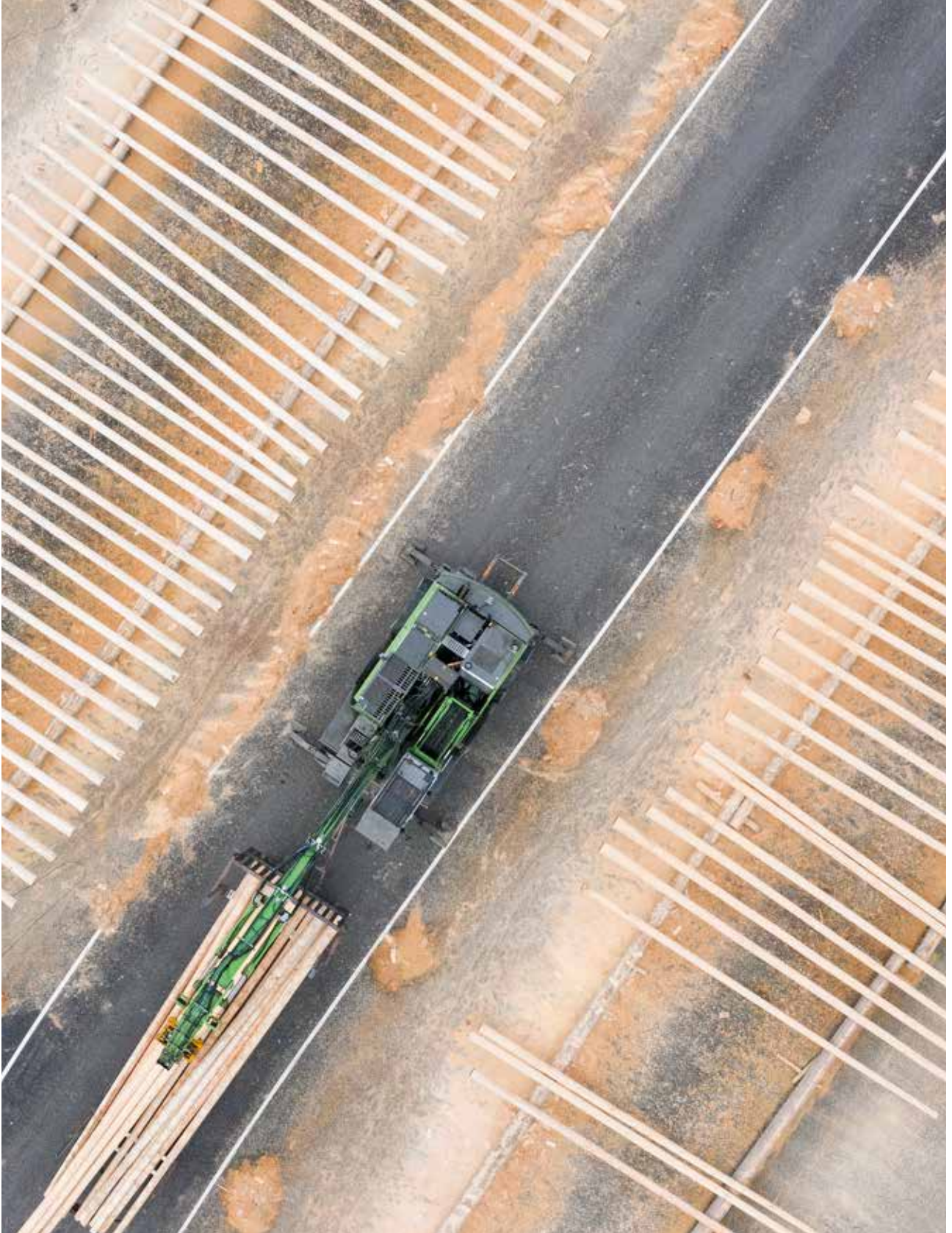
Takket være vår kompetanse kan tre brukes til mange forskjellige formål, og det tåler både vær og vind.

Vi produserer solide trestolper og solide trevarer til byggeformål. Man kan lage flotte og sikre hagebyggverk av våre trykkimpregnerte trevarer.

Vi bygger, monterer og vedlikeholder strøm- og telenettverk, som er svært nødvendige for samfunnet.

Iivari Mononen Group er et finsk familiekonsern. Verden forandrer seg raskt, og vi er med i utviklingen. Bærekraftig og globalt.





Fra CEO

2019

For oss var 2019 et år med vekst både her i Finland og ellers i verden. Omsetningen steg til 74,6 millioner euro, og veksten fra året før var på over 24,3 %. Til tross for utfordringene med den økonomiske nedgangen og en mild og fuktig vinter, klarte vi å forbedre lønnsomheten.

I slutten av året hadde vi totalt 208 ansatte i konsernet. Jeg vil takke alle våre ansatte for det viktige faglige arbeidet de utfører i tråd med våre verdier.

Vi utvidet **stolpevirksomheten** vår ved å kjøpe opp bedriften Solør AgroTre, som har spesialisert seg på produksjon av gjerdestolper i Norge. Oppkjøpet var et skritt i utviklingen av gjerdestolpevirksomheten vår. Salget av gjerdeprodukter steg spesielt i Stor-Britannia.

I **trebyggevirksomheten** økte salget av styrkesortert trevirke i gran, mens salget av impregnert tre holdt seg på samme nivå som året før. Prisutviklingen i begge produktgruppene reflekterte det sykliske prisbildet på trelastmarkedet.

Prosjektbyggingen i **tjenestevirksomheten** fikk ny vind i seilene, og vi startet samtidig også med en geografisk utvidelse av nettverksprosjektene. I slutten av året inngikk vi to viktige vedlikeholdsavtaler for flere år fremover. Dette er et utmerket bevis på en vekst i tråd med strategien.

Vi fortsatte å satse på **produktutvikling**, og i slutten av året kom vi ut på markedet med kobberolje, som er impregneringen for dagens generasjon. Innovasjonen kombinerer de sterke sidene hos vanlige impregneringsmidler med egenskapene til fornybar olje. Med kobberolje oppnår man en lavere miljøbelastning enn



tidligere i alle fasene i produktens livssyklus – både i produksjonen, bruken og når man tar produktet ut av bruk.

Vi investerer systematisk i forbedring av **miljøet**. I 2019 fortsatte vi med utbedringen av omgivelsene i produktjonsområdet i Höljakkä.

2020

I årsskiftet slo Joensuun Höyläyspalvelu Oy og Solør AgroTre AS seg sammen med moderselskapene sine. Etter denne endringen er produktmerkene i trevirksomheten vår Scanpole for stolpe- og gjerdestolpeproduktene, og PrimaTimber for impregnert tre og styrkeklassifiserte trevarer.

Vi lever i utfordrende tider mens verdensmarkedet svinger på grunn av koronaviruspandemien. Pandemien vil naturligvis ha en betydelig innvirkning på virksomheten vår i noen måneder fremover, og det kan oppstå forsinkelser i leveranser, produksjon og tjenester. Dette vil naturligvis også føre til økonomiske utfordringer. Som en ansvarsfull familiebedrift vil vi også i vanskelige tider sørge for våre ansatte, kunder og andre interessegrupper i henhold til våre verdier.

Grønne verdier og digitalisering er megatrender som vi har løftet frem som en kjerne i strategien. De vil følge oss gjennom hele virksomheten, både i produkter, prosesser og i produksjonskjeden. For å lykkes med dette, fortsetter vi investeringene, og vi er aktivt med i fornyelsen av hele bransjen. Vi forsvaret tre som et materiale med udiskuterbare verdier, både når det gjelder holdbarhet, karbonbinding og forbrukernes verdier: «Wood is good».



Vi utfører en nær og langsiktig trevarehandel med private skogeiere. Vi leverer for eksempel 150 000 elektrisitets- og telefonstolper ut i verden i året fra fabrikken i Nurmes, Finland. Råstoffet til disse stolpene kommer i hovedsak fra familieeide skoger i Øst-Finland.

Vekst og innovasjoner innen treimpregnering

I 2019 hadde Scanpole en omsetning på totalt 42 millioner euro, og veksten fra året før var på 26 %. Vi har nå over 300 forskjellige stolpe-modeller i produksjon, og leveransene fra våre fire produksjonsanlegg gikk ut til 18 forskjellige land.

Bedriftsoppkjøp i Norge styrket kapasiteten vår

I september i 2019 kjøpte Scanpole AS opp den familieeide bedriften Solør Agrotre AS i Kirkenær i Norge, som har spesialisert seg på impregnerte gjerdestolper. Av Scanpoles produktgrupper har gjerdestolpene vært den produktgruppen som har hatt sterkest vekst allerede i et par år, og i tillegg til i Norden og Mellom-Eu-

ropa, styrker også oppkjøpet av bedriften posisjonen vår i Stor-Britannia.

I tillegg til elektrisitetsstolper, impregnerer vi også trevarer til infrastruktur, som bl.a. brokonstruksjoner, på fabrikken vår på Ilseng. Ved å slå sammen kompetansen til de ansatte i Kirkenær, impregneringskapasiteten på Ilseng og de omfattende salgskanalene i Europa, fikk vi en ny og solid støttepilar i virksomheten. Vi styrer hele leveringskjeden fra skogen og helt fremt til gårdsplassen til kunden.

Scanpole fortsetter å investere i fremtiden. I 2019 ble kobberolje impregneringsanlegget på fabrikken på Ilseng ferdig, og det skal tilfredsstille den stigende etterspørselen etter mer bærekraftigere impregneringsløsninger.

Volumet på treinnkjøpet, totalt 140.000 m³, lå på samme nivå som sist år. Prisutviklingen på råvare var synkende dette året.

Scanpoles innkjøpsansvarlig Petri Sissonen (v.) og skogbruksentreprenør Jari Tykkyläinen (h.) sammen med Hannu Laukkanen (n. side) i et hogstområde sent på høsten.





I den nye kobberoljen får vi en kombinasjon av råtebeskyttelsesstoffenes langvarige og effektive virkning og den fuktavvisende effekten til fornybar olje, og resultatet er enda bedre enn summen av disse egenskapene til sammen.

Daglig leder Janne Monni på stolpelageret på Ilseng i Norge.

Ansvarsfullt og målrettet utviklingsarbeid

Trestolpene er vanligvis enten behandlet med kreosotolje eller kobbersalt. I tillegg til de vanlige produktene, lanserte vi kobberolje impregnering på slutten av året. Beskyttelsesstoffene i denne impregneringen gjør at trematerialet råtner saktere, og man oppnår de vannavstøtende egenskapene ved hjelp av fornybar olje.

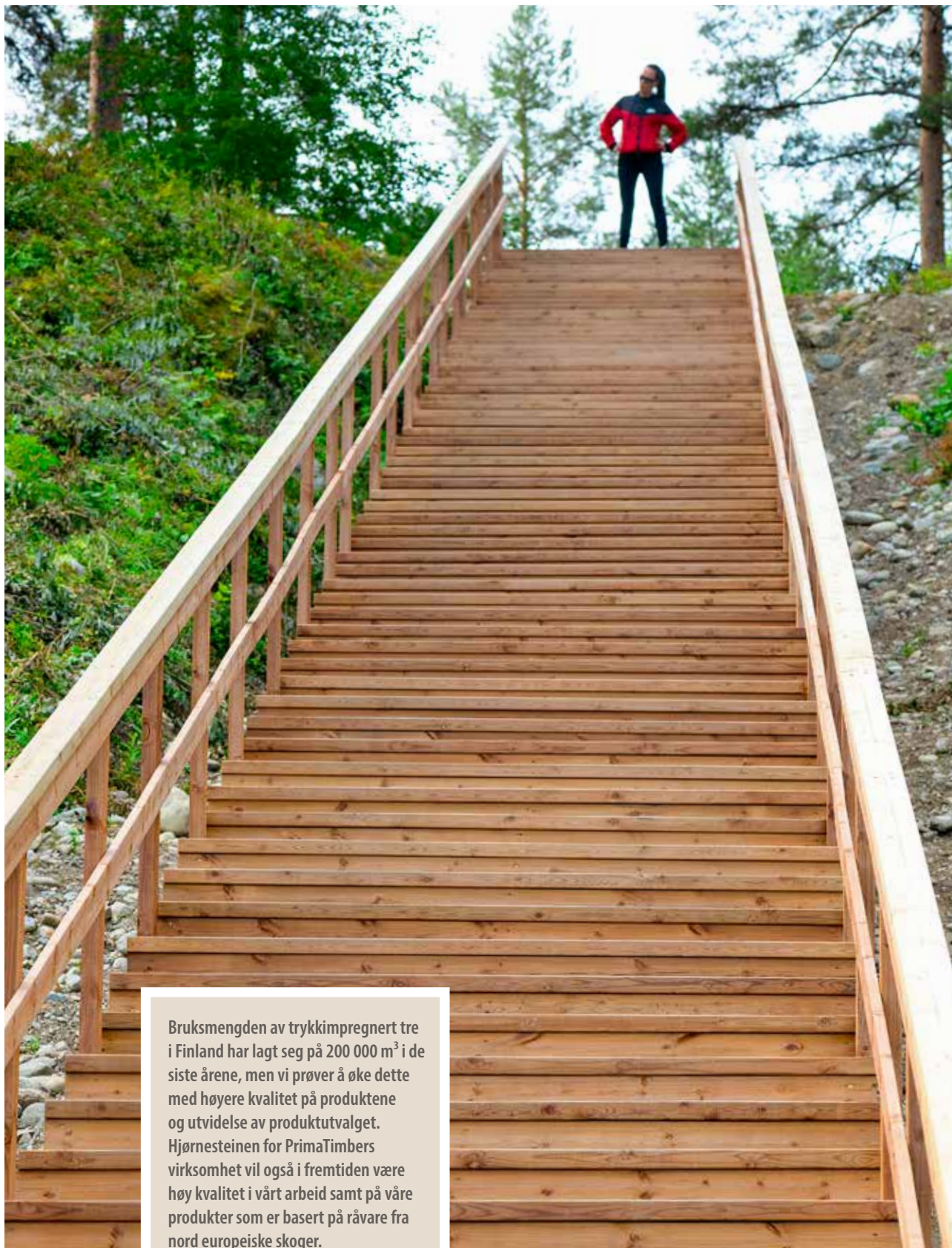
Den nye produksjonslinjen for kobberoljestolper ble startet opp på Ilseng i slutten av året. I tillegg til stolpene har bruksområdene for kobberoljen også vært limtre og trevarer for infrastruktur. Kobberolje produkter kan også brukes i forbrukermarkedet, og produktene kan gjenbrukes.

Vi investerer i miljøet

På produksjonsanlegget til Scanpole Oy i Höljakkä har det i mange år blitt jobbet med PIMA-prosjektet, som skulle være ferdig sommeren 2022. I 2019 ble både asfalteringen og regnvannsoppsamlingssystemet til den første delen av lagringsområdet for ferdige stolper ferdig. Arbeidet vil fortsette i 2021.

Vi har også startet et utredningsarbeid av stolpenes klima- og miljøpåvirkning ved hjelp av livssyklusanalyse. Produktenes livssyklusanalyse støtter opp om konsernets forsknings- og produktutviklingsoppgaver og beslutninger.





Bruksmengden av trykkimpregnert tre i Finland har lagt seg på 200 000 m³ i de siste årene, men vi prøver å øke dette med høyere kvalitet på produktene og utvidelse av produktutvalget. Hjørnesteinen for PrimaTimbers virksomhet vil også i fremtiden være høy kvalitet i vårt arbeid samt på våre produkter som er basert på råvare fra nord europeiske skoger.

PRIMA | TIMBER

Kvalitet og målrettet utvikling

PrimaTimber Oy fortsatte den jevne veksten med en omsetning på 22 millioner euro, som var 35 % høyere enn året før. Vi styrket vår posisjon blant våre hovedkunder med et utvidet produktutvalg.

Et sterkt samarbeid med kundene

Oppkjøpet av Joensuun Höyläyspalvelu i 2018 ga nye muligheter. I begynnelsen av 2019 omorganiserte vi virksomheten vår, og i tillegg til trykkimpregnert tre la vi også høvlede granprodukter inn i produktporteføljen.

Vi fortsatte den målrettede og omfattende utviklingen av virksomheten ved hjelp av bl.a. LEAN- og 5S-metodene samt ved å konsentrere oss om høy kvalitet i vårt daglige arbeid.

Debetydelige markeds- og prisforandringene i trelast kom også frem på foredlingsmarkedet, og vi kunne observere store endringer i etterspørsel og tilbud i løpet av året. I begynnelsen av året var salget bedre enn fjorårets, men markedet fikk likevel en større nedgang enn tidligere når det gikk mot slutten av året.

Internasjonal vekst

I 2019 åpnet vi for nye internasjonale markeder, hvor vi prøver å få et sterkt innpass som et tillegg

til det nåværende salget i Finland. Satsingene på internasjonal vekst i henhold med strategien vil fortsette i 2020. Vi deltar i Wood from Finland 2.0-programmet sammen med andre aktører i sagbruksindustrien, hvor vi spesielt prøver å åpne nye markeder i Asia.

Utsiktene for 2020

Markedsendringene for trelast er en del av vår hverdag, og vi må kunne reagere på disse på den måten situasjonen krever. Endringene som koronaviruset vil skape i vårt virkefelt vil vi se mer nøyaktig i løpet av sommeren. I denne situasjonen blir et tett samarbeid i hele leveringskjeden enda viktigere enn før.

I årsskiftet av 2020 fusjonerte Joensuun Höyläyspalvelu Oy og PrimaTimber Oy. Etter sammenslåelsen hadde selskapet et impregneringsanlegg i dyptvannshavnen i Joensuu samt et høvleri i Karhunmäki. Høvleriet har blant annet spesialisert seg på høvling av emner til trykkimpregnert tre og styrkeklassifiserte trevarer i gran.

Etter fusjonen har vi nå 20 ansatte.



Vår høye faglige kompetanse kommer frem i form av kvalitet. Salgssjef Marko Kovanen har deltatt i et driftskurs for impregneringsanlegg.



Petri Hartikainen bygde avdelingen i Heinola, Finland, som åpnet i februar i 2020, og herfra tar vi oss av tjenesteoppdrag, vedlikehold samt bygge- og feilutbedringsarbeid i Heinola og kommunene i nærheten.



Omfattende prosjekter og et sømløst samarbeid

I 2019 var omsetningen til Exsane Oy 10 millioner euro, med en vekst på 7,4 % fra fjoråret. Over 60 av våre fagfolk utførte strøm- og tele-nettverkstjenester og -prosjekter i seks av våre avdelinger. Våre motiverte eksperter sikret strømforsyningen i Finland selv om det var vanskelige værforhold i forskjellige deler av landet som kunne forårsaket lengre strømbrudd.

Vår rolle som hovedentreprenør har vokst

Vår prosjektvirksomhet innenfor bygging av linjer for overføringsnett samt prosjektvirksomhet i skogen for nettselskapene fortsatte med stabil vekst. Et av prosjektene våre utført ved de finske innsjøer omfattet for eksempel totalt 75 kilometer jordkabling, og arbeidet fortsetter helt til i 2021. I desember utvidet vi vårt nettverk av avdelinger ved å åpne en ny avdeling i Heinola.

Vi fortsatte å styrke vår prosjektorganisasjon og opplæring samt digitalisering av våre hovedfunksjoner. Vi utviklet kvalitets- og miljøsystemet vårt til å bli mer funksjonelt. I tillegg satset vi på utvikling av interne prosesser og kundetilfredshet. Takket være våre siste investeringer kan vi utføre felles byggeprosjekter og kan tilby nøkkelferdige løsninger helt fra planlegging til montering.

Vi fortsatte vårt tette samarbeid med vårt nettverk av samarbeidspartnere, ved for eksempel å delta i anbudskonkurranser sammen med dem.

Jukka Samola, som har kjent Exsanen i 15 år, ble i juni valgt som selskapets direktør etter at Martti Mäkiranta gikk av med pensjon.



Rekruttering, videreutdanning og sikkerhet.

I løpet av 2019 rekrutterte vi 15 nye medarbeidere. I slutten av året var antall ansatte 66 personer.

Vi ønsker å støtte våre ansatte til å øke sine faglige evner og vedlikeholde sin kompetanse. Vi har gitt flere av våre fagfolk intern videreutdanning i bygging og planlegging av strøm- og fibernettverk. Vi samarbeidet med forskjellige utdanningsorganisasjoner når det gjaldt omskolering og tilbød lærlingplasser til personer som ønsket utdanning i elektrofaget.

Sikkerhet og arbeidsmiljø er våre viktigste verdier. Sammen med Elenia og 42 andre aktører i nettverksbransjen har vi forpliktet oss til å utvikle nye driftsmodeller for sikkerheten i bransjen. Programerklæringen «Frisk hjem» sikrer at alle aktørene på arbeidsplassene våre er bevisste på bedriftskulturen vår og handler i samsvar med denne.

BYGGING AV EN FELLES FREMTID

Verdier og ansvar

I Iivari Mononen-konsernet betyr ansvar for eksempel å ta vare på miljøet samt å sørge for de ansattes velvære og sikkerhet og kundenes tilfredshet.

Tillit, kjennskap til kundene, fleksibilitet, mot, hensyn til miljøet samt egenart er våre verdier, som følger med i all vår virksomhet. Som en finsk familiebedrift følger vi lover og regler i de ulike land vi opererer, men vi ønsker også å gjøre mer enn det som kreves i henhold til lovreguleringene. Rettferdighet og pålitelig kommunikasjon er naturlige egenskaper for oss.

Miljø

I bransjen vår er hensyn til miljøet helt nødvendig. Ansvarer vårt strekker seg gjennom hele produksjonskjeden – sertifiserte råvarer kommer fra skogsområder med bærekraftig drift, og våre egne prosesser er ISO-sertifiserte.

Produksjonsanleggene våre drives med nøyaktig definerte miljøsertifikater. I 2019 fortsatte vi det omfattende vedlikeholdsarbeidet av jordgrunnen i produksjonsområdet i Höljakkä. Vi investerte i systemer som vi kan bruke til å ta vare på miljøet også i fremtiden.

Treets utspringskjede

Iivari Mononen-konsernet disponerer PEFC-merkets bruksrettsnummer PEFC/02-31-152.

Kvalitetssystemer og sertifikater:

- Kvalitetssystemet ISO 9001
- Miljøsystemene ISO 14001

Miljøsertifikater:

- Scanpole Oy, impregneringsanlegget i Höljakkä
- Scanpole AS, impregneringsanlegget på Ilseng
- Burt Boulton & Haywood Ltd, impregneringsanlegget i Newport
- PrimaTimber Oy, impregneringsanlegget i Joensuu



Mennesker

Det jobber over 200 fagarbeidere i selskapet vårt daglig.

Vi tilbyr arbeidsplasser hvor vi går inn for å ta hensyn til de ansattes personlige livssituasjon. Alle de ansatte har tilgang til bedriftshelse- og velværetjenester. Vi oppmuntrer til og støtter opp om læring og utvikling på jobb samt vedlikehold av en god helse både fysisk og psykisk.

Kvalitet

Vi satser på kvalitet både i det daglige arbeidet og i utviklingsarbeidet. I løpet av 2019 har vi videreutviklet kvalitetsstyringen vår ved hjelp av digitale verktøy.

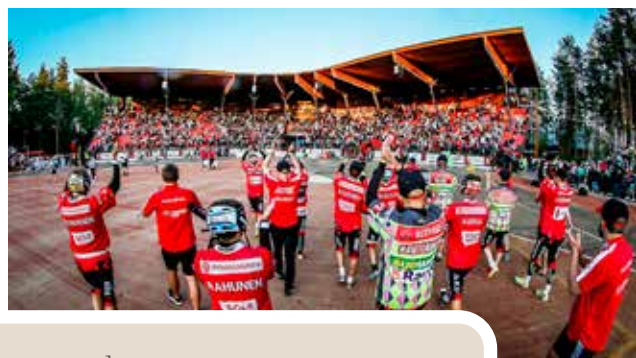
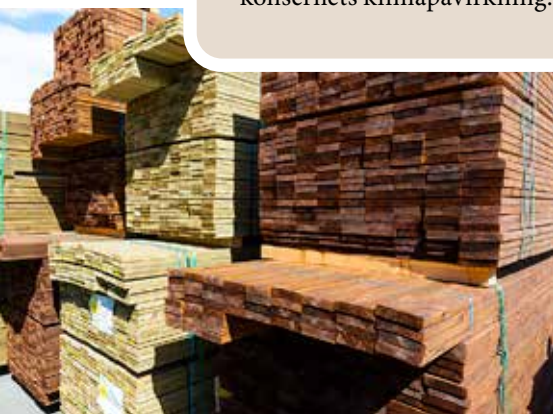


Karbonavtrykk

Treproduktene binder til seg karbon i hele livssyklusen, og derfor er de et miljø- og klimavennlig alternativ. Vi ønsker å utrede våre produkters klimapåvirkning under hele livssyklusen. Vi startet med dette arbeidet i 2019 og fortsetter med det frem til 2021.

Målet vårt er å beregne klimapåvirkningen til alle konsernets treprodukter i hver avdeling.

Beregningene tas med i miljømålerne, hvor vi kan følge med på klimapåvirkningenes årlige utvikling. Vi kan se hvor klimapåvirkningene til hvert produkt kommer fra, og vi finner ting som vi kan forbedre for å nøytralisere konsernets klimapåvirkning.



Samhold og sosialt ansvar

Lokal vitalitet er veldig viktig for oss, og samhold er også en viktig verdi. Vi opererer sammen med lokale næringsdrivende og aktører så mye som mulig.

Når det gjelder konkurransesport, var vi bl.a. med som samarbeidspartner til laget som ble kåret til finsk mester i baseball, Joensuun Maila. I tillegg har vi vært med på å støtte fritids- og idrettsaktiviteter for barn og ungdom.

Samarbeid

Vi samarbeider med aktører som opererer på en ansvarsfull og bærekraftig måte. Vi kjenner våre underleverandører fra flere år tilbake og vet at vi kan stole på kvaliteten i arbeidet de leverer.

Vi opererer aktivt innenfor bransjens nettverk av foreninger og organisasjoner både i Finland og internasjonalt, som for eksempel The Finnish Wood Preserving Association, European Institute for Wood Preservation WEI-IEO, Pohjois-Karjalan Kauppakamari (Nord-Karoliens handelskammer), Företagarna i Finland samt Perheyritysten liitto (finsk forening for familiebedrifter).



VÅRE ANSATTE



Øverste rekke: Janne Remes,
Anssi Koivula

I midten: Kari Kröger, Juha
Lappalainen, Ants Voitka

Nederste rekke: Anttu Yletyinen,
Jukka-Pekka Lahti, Marko
Tahvanainen, Kari Kolehmainen



Michael Anderssen
Scanpole AS, Kirkenær, Norge

Iivari Mononen Group Kompetanse i alt fra skogbruk og produksjon til økonomi og digitale løsninger

I 2019 steg antallet ansatte med 23 % til totalt 208 medarbeidere i fire forskjellige land.

I forbindelse med veksten har intern kommunikasjon blitt mer og mer viktig. Vi formidler både store og små nyheter åpent og i sanntid. Vi oppmuntrer våre ansatte til å ha en lav terskel når det gjelder deling av informasjon.

Jobbfraværet ligger på kun 4,9 %, og vi tar hensyn til de ansattes livssituasjon så langt dette er mulig. Vi er glade for personer som har en lang jobbkarriere i konsernet, for dette forteller om trivsel på jobb og de ansattes engasjement for selskapets verdier.

I produksjonsenhetene og feltarbeidet er sikkerheten ekstra viktig. Vi satser på sikkerheten og opererer i samsvar med bransjens egne kvalitetssertifikater og sikkerhetsstandarder. I tillegg har vi vært med i frivillige sikkerhetstiltak, som elektrobransjens Terveenä Kotiin (Frisk hjem)-kampanje.



Kirsti Pyöriäinen
Scanpole Oy,
Joensuu, Finland



Mika Tolvanen
PrimaTimber Oy,
Joensuu, Finland



Tommi Mononen • Scanpole Oy, Joensuu, Finland



Olav Ottesen • Halvor Harkinn
Scanpole AS, Kirkenær, Norge



Ole Petter Valby • Scanpole AS,
Kirkenær, Norge



Simon Pears • Scanpole Ltd.
Newport, Stor-Britannia



Everton Pingue • Scanpole Ltd.
Newport, Stor-Britannia



Hanna Multanen
Iivari Mononen Oy, Joensuu, Finland



Samu Vottonen • Jussi Lipponen ja Ruokolainen Jouni
Scanpole Oy, Höljäkkä, Finland



Kaj Källarsson
Iivari Mononen Oy, Joensuu, Finland



Tuukka Mönkkönen
Exsane Oy, Joensuu, Finland



Petri Rajasuo
Scanpole Oy, Joensuu, Finland

... samt en hel rekke
gjester og gode
samarbeidspartnere.

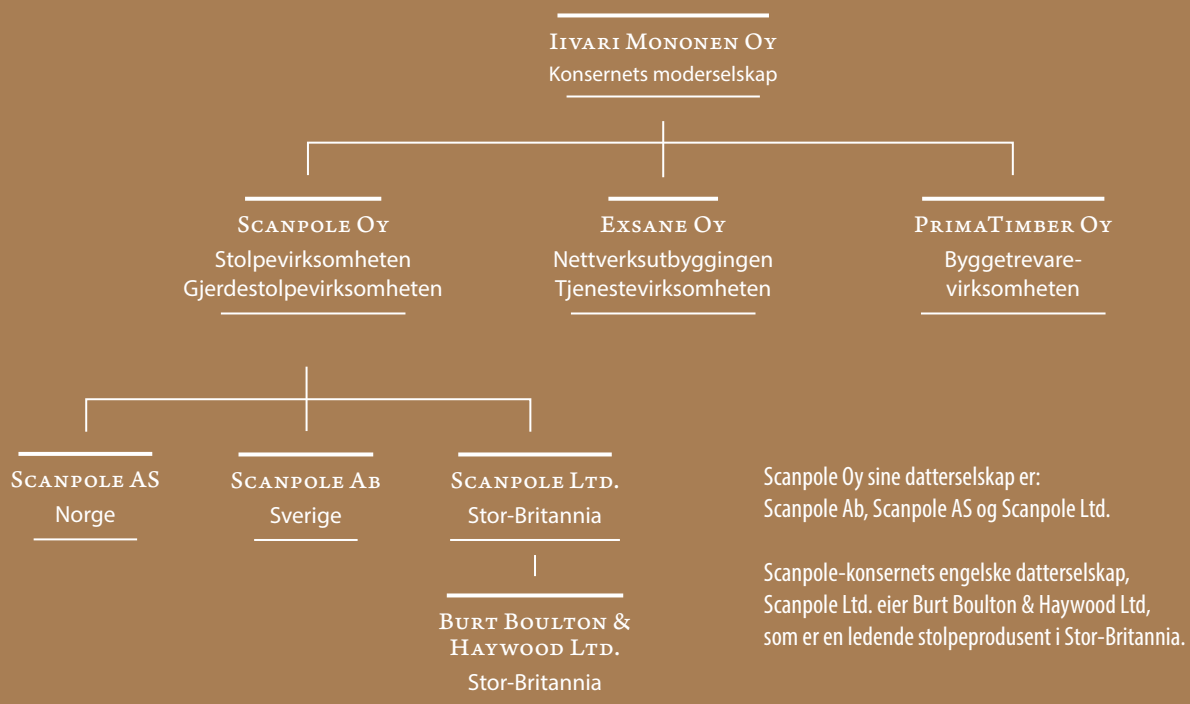


Innkjøpssjef Laura Farsch, Hiram GmbH, Tysk
Heli Martikainen, PrimaTimber Oy, Joensuu, Finland



Kaj Källarsson • Arto Yletyinen • Arvi Mononen
Scanpole Oy, Joensuu, Finland

Iivari Mononen Group Konsernets årsoppgjør

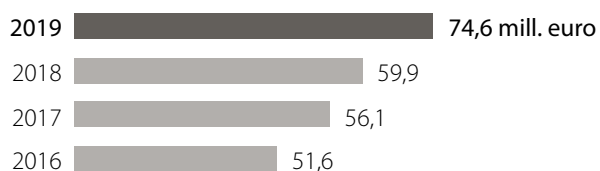


Omsetning og investeringer

I 2019 var konsernets omsetning totalt 74 millioner euro. Omsetningen steg med 24 % i forhold til året før. Den totale summen på konsernets investeringer var 2,4 millioner euro i 2019.

RESULTATBEREGNING	2019	2018
Omsetning	74 596 646	59 990 364
Endring i lagre for ferdige og uferdige produkter	-229 122	628 576
Virksomhetens andre inntekter	592 907	1 679 834
Materialer og tjenester	-48 352 576	-40 051 511
Personalkostnader	-9 309 868	-8 282 223
Av- og nedskrivninger	-1 752 799	-1 583 147
Virksomhetens andre kostnader	-12 603 572	-10 020 100
Andel av aksjeselskapets gevinst (tap)	-2 375	-193 732
Driftsresultat	2 939 239	2 168 062
Finansielle inntekter og utgifter	-566 871	-387 472
Resultat før regnskapsoppgjørets overføringer og skatt	2 372 369	1 780 590
Regnskapsoppgjørets overføringer	-18 637	-4 192
Inntektsskatt	-525 787	-645 975
REGNSKAPSÅRETS RESULTAT	1 827 944	1 130 423

Omsetningens utvikling 2016-2019



Omsetningens fordeling 2019



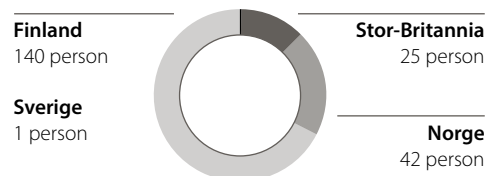
BALANSE, EIENDELER	2019	2018
Immaterielle eiendeler	5 799 712	2 742 281
Varige driftsmidler	10 456 397	8 893 002
Investeringer	418 957	421 332
Anleggsmidler	16 675 067	12 056 616
Omløpsmidler	25 117 416	25 074 992
Langsiktige fordringer	130 998	0
Kortsiktige fordringer	14 308 381	13 526 455
Kontanter og bankinnskudd	98 872	219 912
Omløpsmidler	39 655 667	38 821 359
EIENDELER	56 330 734	50 877 974

BALANSE, GJELD OG EGENKAPITAL	2019	2018
Aksjekapital	70 000	70 000
Resultat for tidligere regnskapsår	22 334 549	22 494 135
Regnskapsårets resultat	1 827 944	1 130 423
Egenkapital	24 232 492	23 694 558
Langsiktig gjeld	11 967 444	6 945 813
Kortsiktig gjeld	20 130 797	20 237 603
Gjeld	32 098 242	27 183 416
GJELD OG EGENKAPITAL	56 330 734	50 877 974

Konsernets ansatte 2016-2019



Ansatte per land 2019



Styre 2019,
Iivari Mononen Oy

Arvi Mononen Styreformann	Aino Mononen Jaana Mononen Juha Mononen Lasse Mononen Pauli Mononen Tommi Mononen
Ari Mononen Direktør	

Styre 2019,
Kommersielle selskaper

Scanpole Oy	PrimaTimber Oy	Exsane Oy
Ari Mononen Styreformann	Ari Mononen Styreformann	Ari Mononen Styreformann
Vesa Korpimies Janne Monni Arvi Mononen Pekka Mononen Tommi Mononen	Vesa Korpimies Janne Monni Arvi Mononen Pekka Mononen Tommi Mononen	Martti Kallioniemi Vesa Korpimies Arvi Mononen Pekka Mononen Tommi Mononen Antero Vehkala
Direktør, Ari Mononen	Direktør, Joni Nousiainen	Direktør, Jukka Samola

Ledergruppe 2019

Ari Mononen Kaj Källarsson Janne Monni Joni Nousiainen Jukka Samola Petri Rajasuo Simon Pears Tommi Mononen Sami Lehtoranta Hannu Boren Niko Varis	Direktør Økonomidirektør Administrerende Direktør (stolpevirksomheten) Administrerende Direktør (trebyggevarevirksomheten) Administrerende Direktør (nettverksutbyggingen) Forretningsområdesjef (stolpevirksomheten) Salgsdirektør (gjerdestolpevirksomheten) Skogssjef Teknisk sjef Utviklingsdirektør Business Controller & Head of ERP Team
--	---

www.iivarimononen.fi  iivarimononen +358 20 733 0500	Iivari Mononen Oy Rantakatu 25 C 80100 Joensuu Finland	
www.scanpole.com  scanpole  scanpolefencing +358 20 733 0500	Scanpole Oy Salg Rantakatu 25 C 80100 Joensuu Finland	Scanpole Oy Impregneringsanlegg Höljäkantie 69 75990 Höljäkkä Finland
	Scanpole AS Linjeveien 47 2346 Ilseng Norge	Scanpole AS Bruksveien 17 2260 Kirkenaer Norge
	Scanpole Ltd. Alexandra Dock Newport, South Wales NP20 2WA Storbritannia	Scanpole Ab Askims Fornborgsväg 14 436 42 Askim Sverige
	Burt Boulton & Haywood Ltd. Alexandra Dock Newport, South Wales NP20 2WA Storbritannia	
www.primatimber.fi  primatimber +358 400 355 445	PrimaTimber Oy Salg Rantakatu 25 C 80100 Joensuu Finland	PrimaTimber Oy Impregneringsanlegg Kuhasalontie 31 80230 Joensuu Finland
	PrimaTimber Oy Høvleri Susiraja 2 80230 Joensuu Finland	
www.exsane.fi  exsaneoy  exsane +358 400 979 733	Exsane Oy Salg Pienteollisuustie 23 06450 Porvoo Finland	Exsane Oy Onkkaalantie 67 36600 Pälkäne Finland
	Exsane Oy Rahtitie 1 50150 Mikkeli Finland	Exsane Oy Tietäjäntie 1 70900 Toivala Finland
	Exsane Oy Rantakatu 25 A 1 80100 Joensuu Finland	Exsane Oy Tähtiniementie 1 18100 Heinola Finland

Iivari Mononen Group

Rantakatu 25 c
80100 Joensuu
Finland

www.iivarimononen.fi
 [iivarimononen](https://www.facebook.com/iivarimononen)

+358 20 733 0500